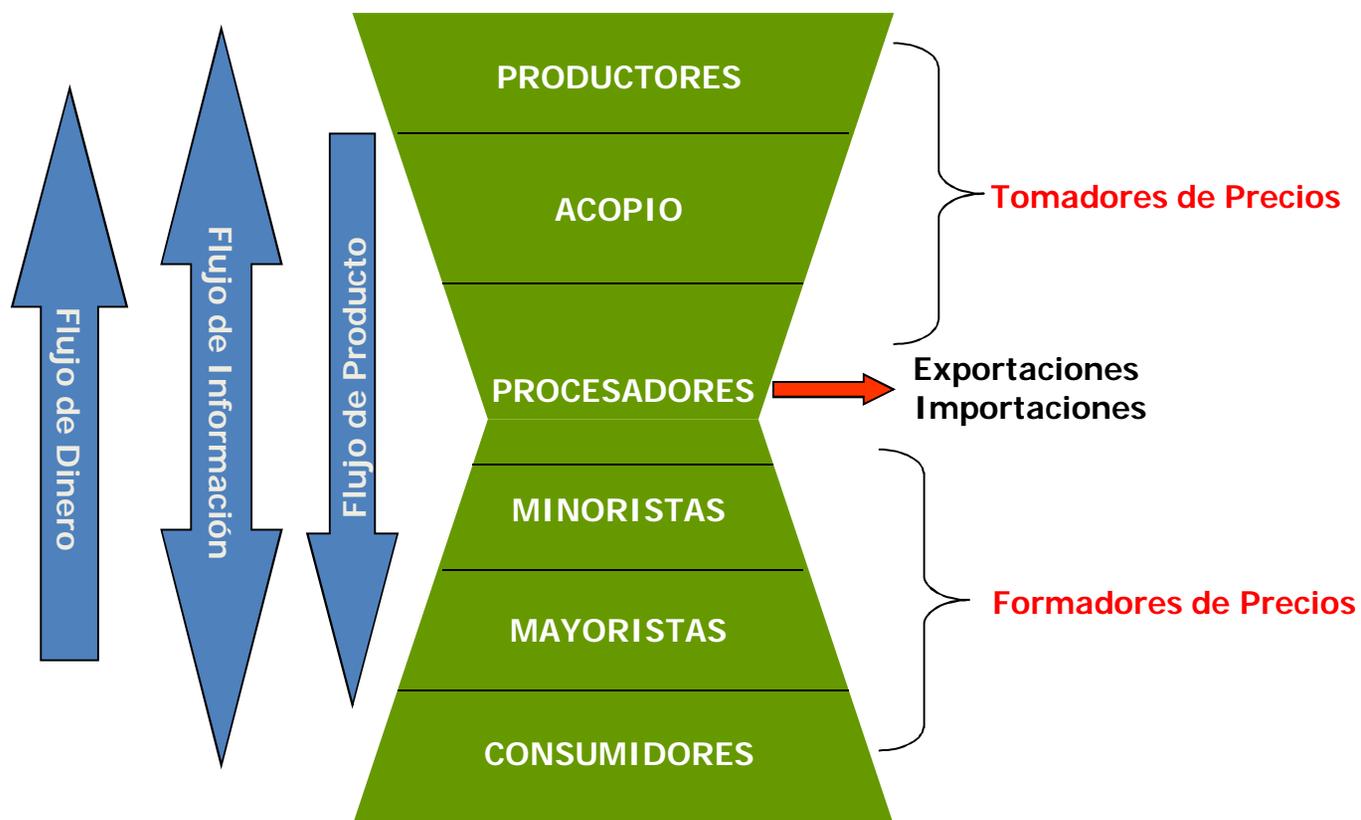




Implicancias en el sector agropecuario de la gestión del riesgo



SISTEMA DE LOS AGRONEGOCIOS CADENA

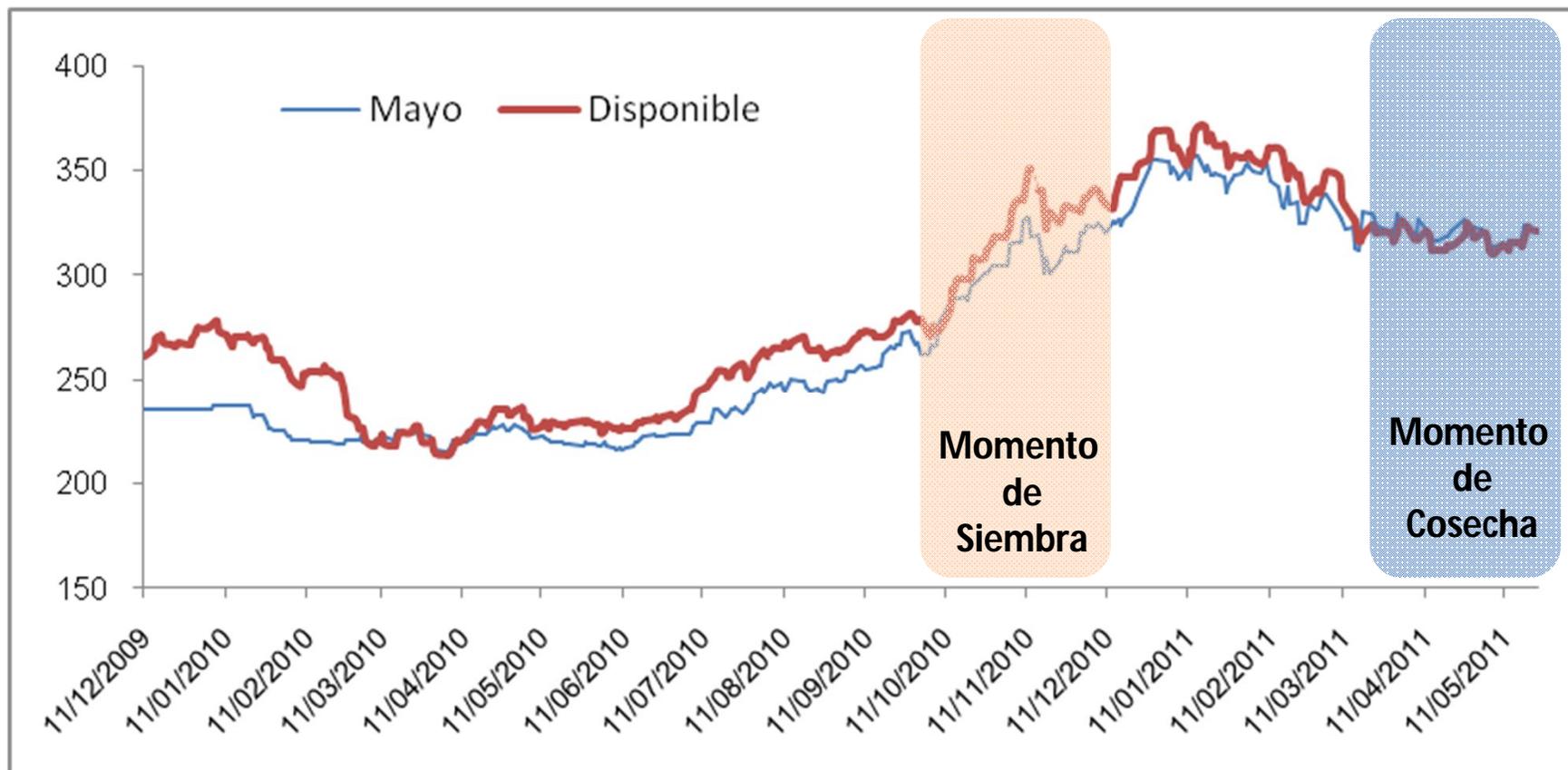


RIESGOS DEL SECTOR

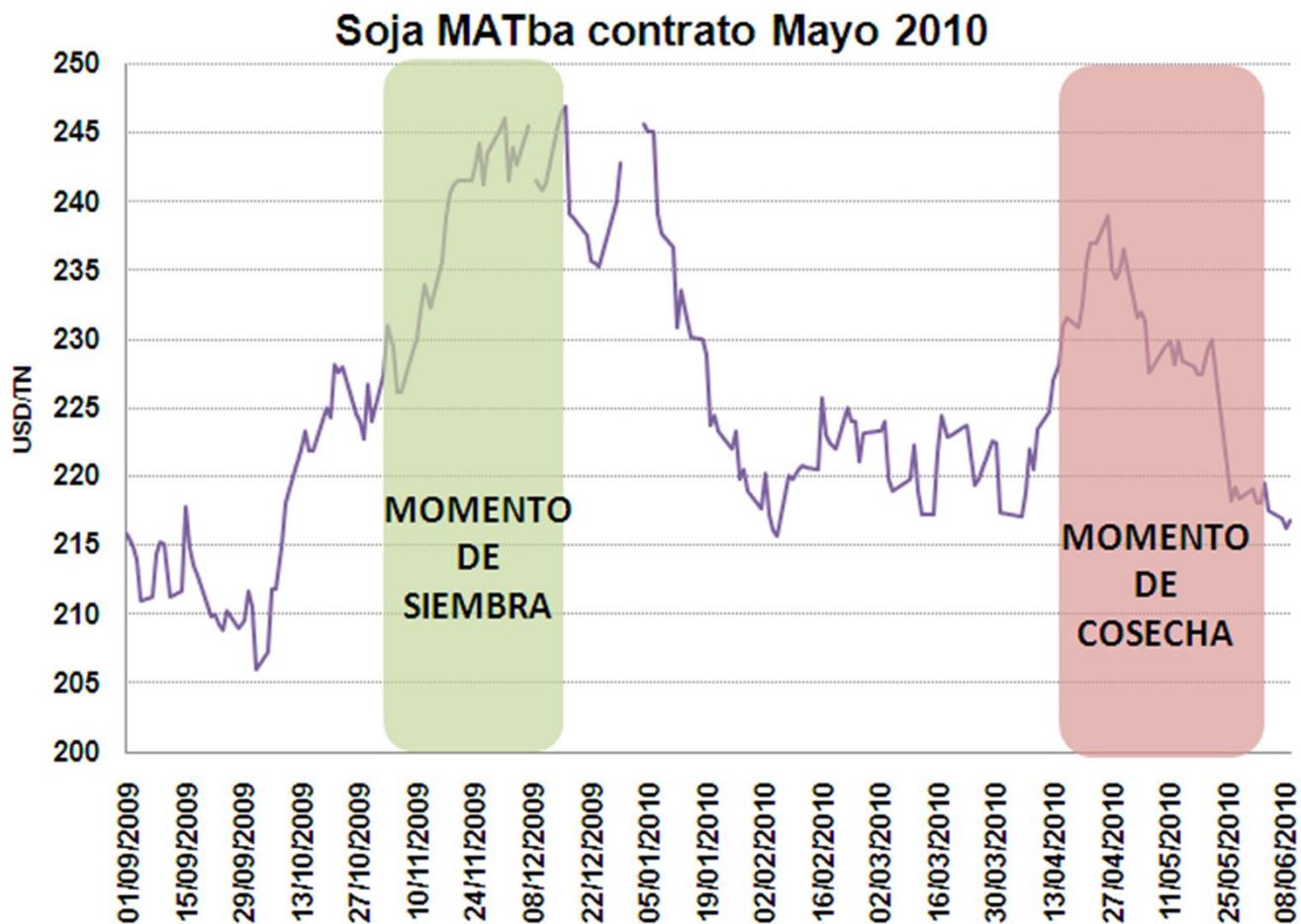
- CLIMATICO - RINDE
- ECONOMICO – VARIABLES COYUNTURALES Y MEDIDAS ECONOMICAS
- PRECIO



EVOLUCIÓN DE LA SOJA DISPONIBLE 2010 2011

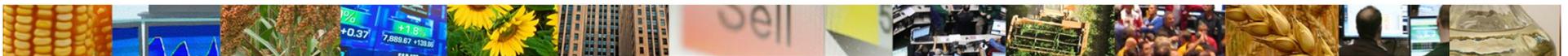
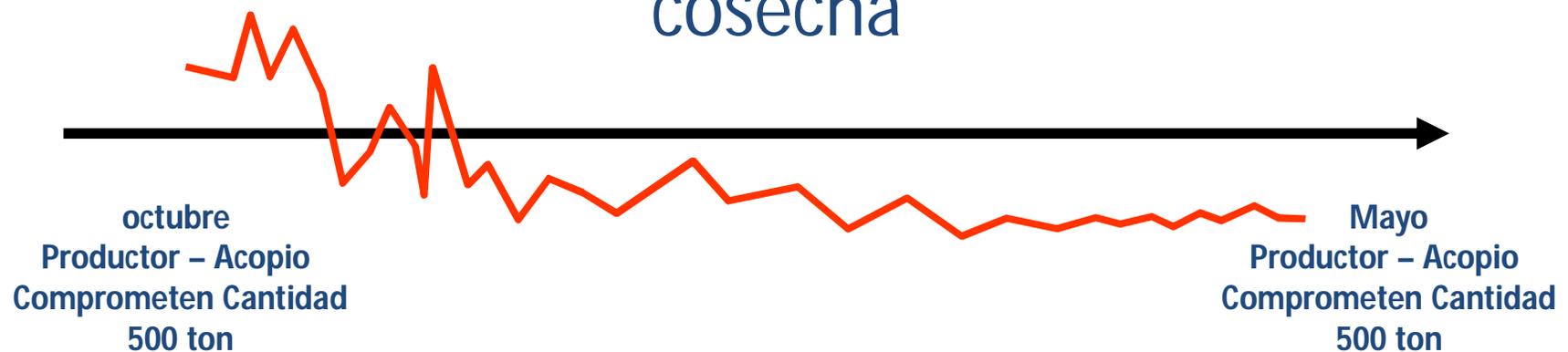


EVOLUCIÓN DE LA SOJA FUTURA 2009 2010



COMO VENDE EL PRODUCTOR

- Cash - En el momento de la Cosecha
- Contrato a Fijar – Valor Precio Disponible en cosecha

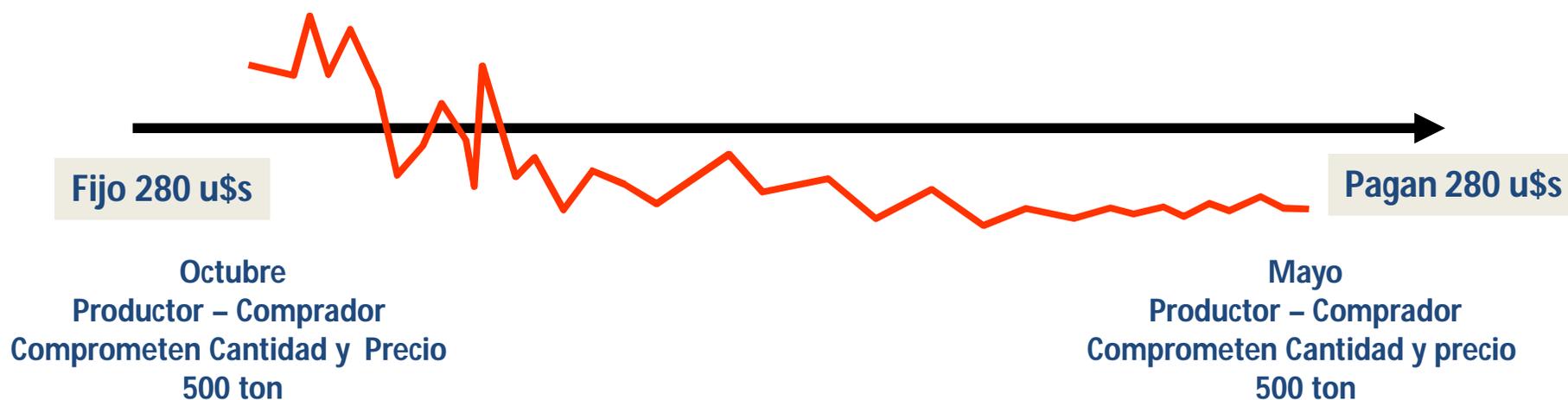


MODALIDADES DE COMPRA-VENTA

EJEMPLOS

Operaciones A Futuro "Forward"

En un mes determinado (octubre) comprometo cantidad y precio (soja) para entregar al comprador en época de cosecha (mayo).

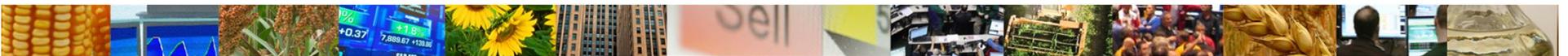


**En esta Situación con anticipación le puse un Precio a mi Futura Cosecha
Por la tanto disminuye la exposición frente a las variaciones de Precio.**

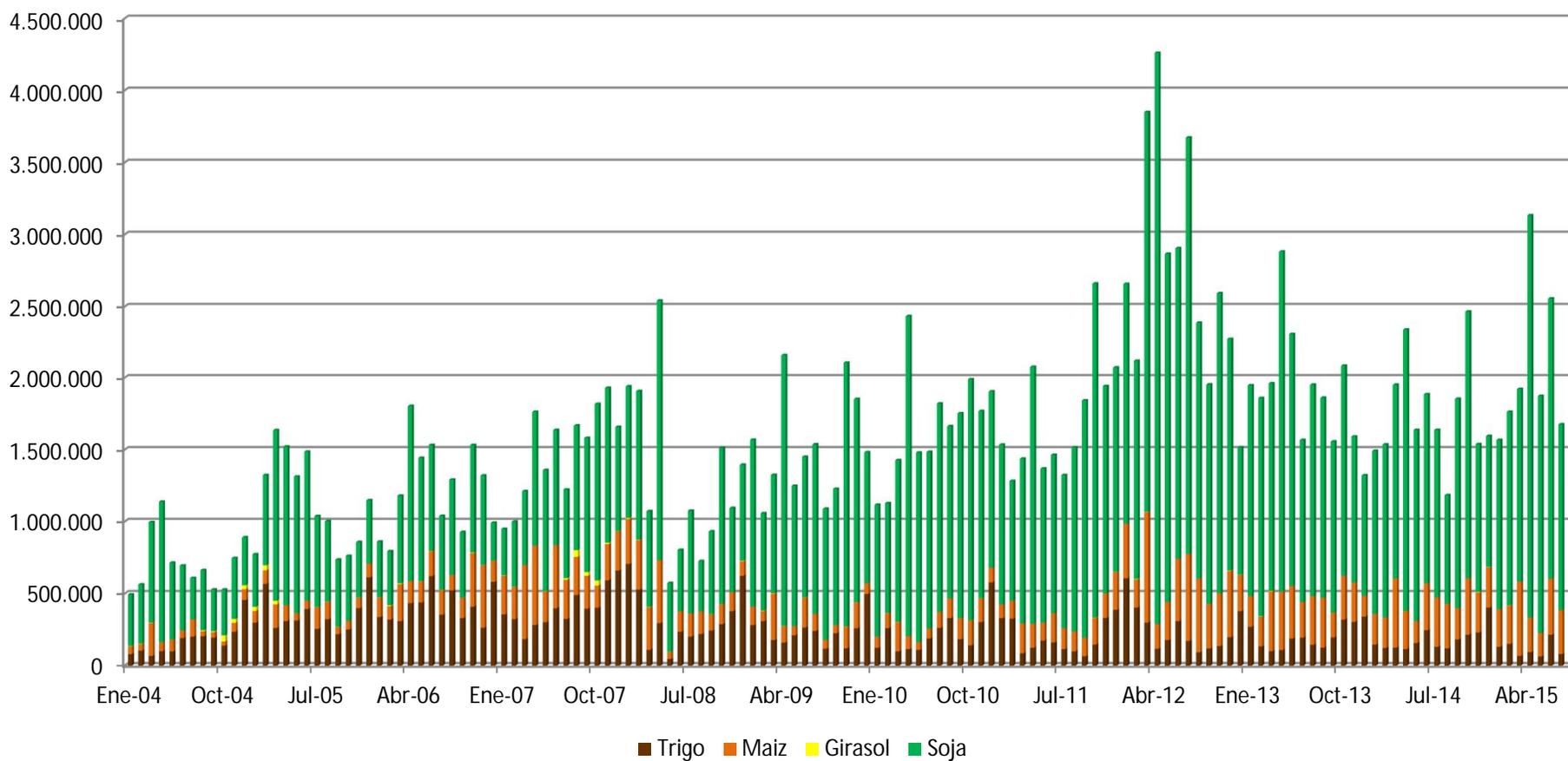


FORWARD

- ANTICIPAMOS EL PRECIO DE NUESTRA O PARTE DE LA COSECHA
 - NO PERDEMOS DINERO SI EL PRECIO BAJA
 - EL PRECIO ES UNICO Y FIJO
 - COMPROMETEMOS EL FISICO (FACTORES CLIMATICOS ADVERSOS)
- GENERALMENTE VENDEMOS EN EPOCA DE COSECHA
 - (CONCENTRACION)
 - NO ESTAN GARANTIZADOS



EVOLUCION DEL VOLUMEN MATBA

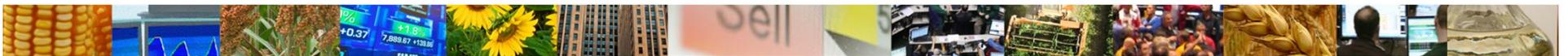


¿ QUE PODEMOS USAR PARA CUBRIRNOS COMO EL FORWARD Y MEJORAR ALGUNAS SITUACIONES ?

MERCADOS DE
FUTUROS



FUTUROS



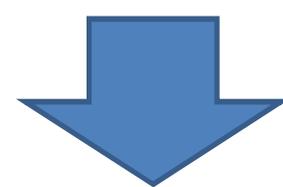
PRODUCTOR COBERTURA CON FUTUROS



SIEMBRA SOJA



VENTA AL ACOPIO
A 210 + 30
PFV 240



COSECHA

VENDE FUTURO MAYO 240
OCTUBRE
PARA SOJA SEMBRADA



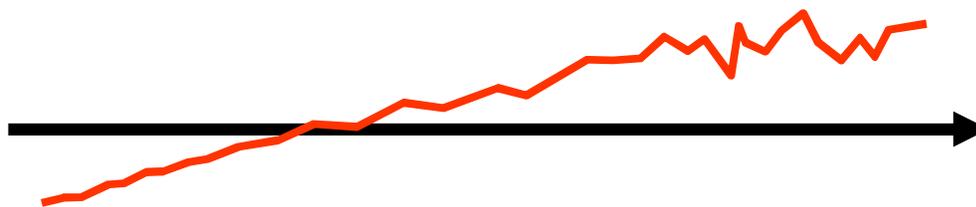
CANCELACION DEL PAPEL
COMPRA FUTURO 210
GANAN 30



PRODUCTOR COBERTURA CON FUTUROS

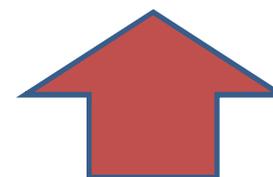


SIEMBRA SOJA



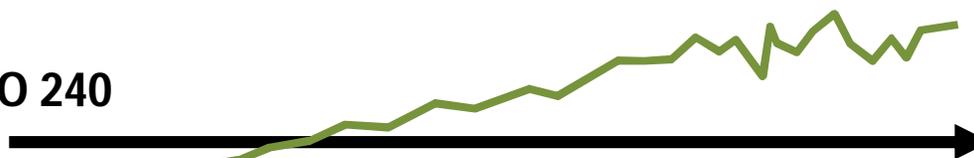
MERCADO DISPONIBLE

VENTA AL ACOPIO
A 260 – 20
PFV 240



COSECHA

VENDE FUTURO MAYO 240
OCTUBRE
PARA SOJA SEMBRADA

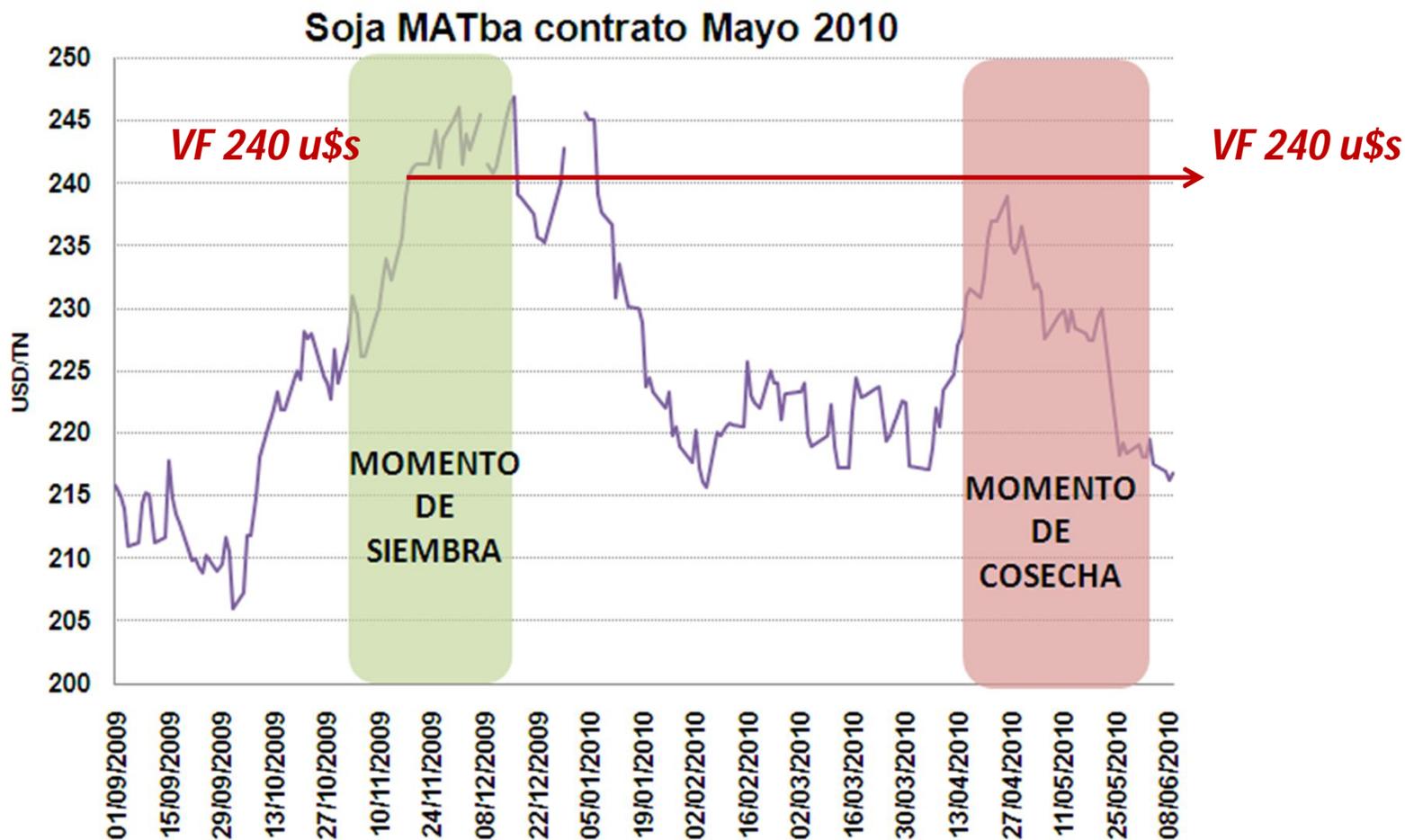


MERCADO FUTUROS

CANCELACION DEL
PAPEL
COMPRA FUTURO
260
PIERDE 20

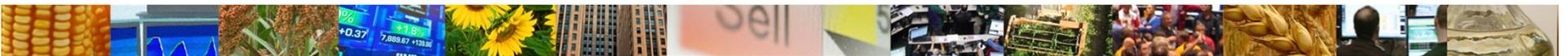


PRODUCTOR COBERTURA CON FUTUROS



CONTRATOS FUTUROS: ALGUNAS CARACTERÍSTICAS

- *Apalancamiento (de ganancias y pérdidas).*
- *Liquidación diaria de ganancias y pérdidas.*
- *Requisitos de garantías. MARGENES*
- *Se fija precio.*



¿ QUE PODEMOS USAR PARA CUBRIRNOS COMO EL FORWARD Y MEJORAR ALGUNAS SITUACIONES ?

MERCADOS DE
FUTUROS



OPCIONES

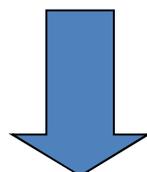


EJEMPLO DEL PUT

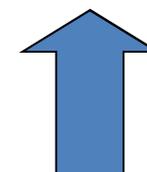
MERCADO DE FUTUROS



OCTUBRE Soja mayo 250,-
 PUT Soja/May 240 Prima (10)



PRECIO



ABRIL PRECIO DEL FUTURO \$210

EJERCE EL PUT

VENDE FUTUROS \$240

COMPRA FUTUROS \$210

GANANZA \$ 30

VENTA FISICO $210 + 30 - 10$

=

PFV 230

ABRIL PRECIO DEL FUTURO \$330

NO USO EL PUT

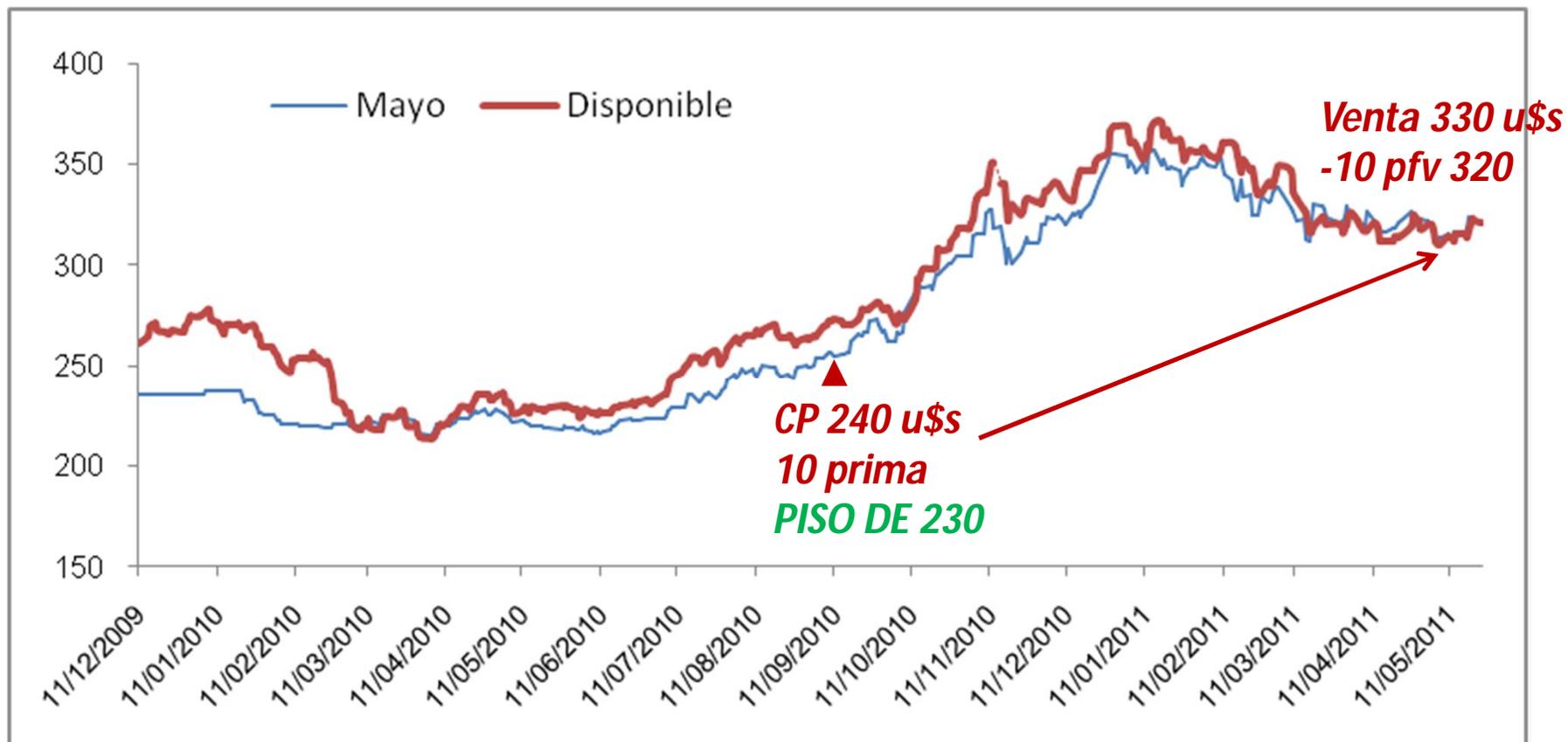
VENTA FISICO $330 - 10$

=

PFV 320



Soja Mayo 2011 vs Soja Disponible



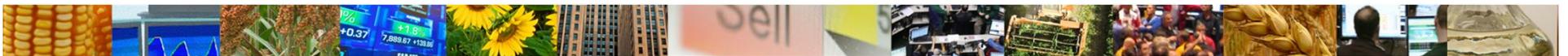
CONCLUSION

Si el productor en el mes de siembra mira los mercados de Futuros y arma su Estrategia de Cobertura diversificada Futuros Forward y opciones. Logra

- Cubrir sus costos
- No perder frente a una baja
- Y si la tendencia es alcista puede acompañar el mercado.

A TENER EN CUENTA

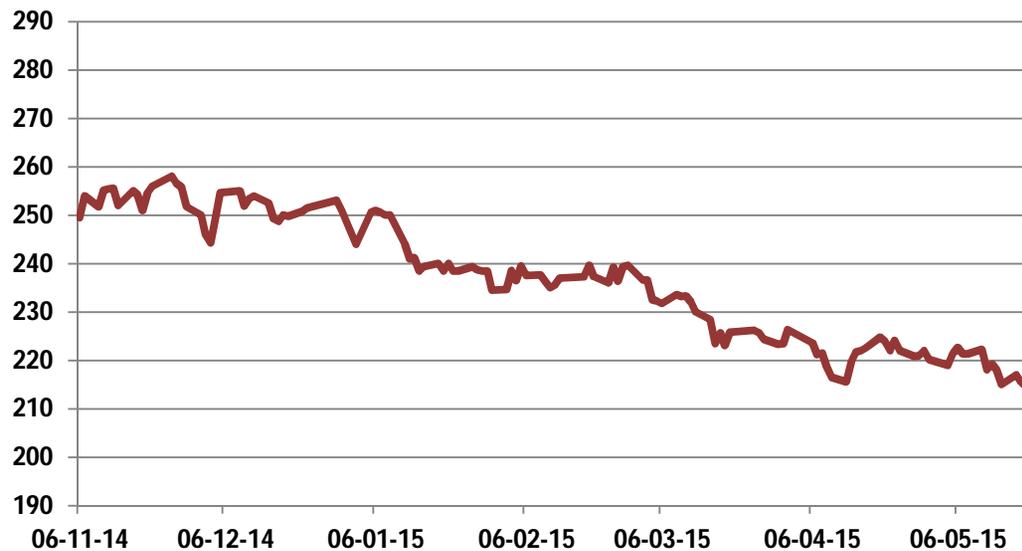
- costos – rendimiento (clima)
- precio mínimo a partir del cual tienen que vender
- Porcentaje de la siembra a cubrir



Un campo que estima cosechar 1000 Vendiendo el 70 % se estaría cubriendo.
En noviembre podría haber vendido Futuro 400 toneladas a 256 u\$s y comprado un put de 250 con una prima de 7 para las 300 ton. por si el mercado subía.

En diciembre el tenía un piso para el 70% de su soja de 250,42

Evolucion del precio Futuro



En Mayo la soja de la campaña 2014 /2015 bajo hasta llegar a los 212 u\$s

Por lo cual el productor termino vendido las 700 toneladas alrededor de los 250 dólares

